

# Afera respiratorowa

inż. Piotr Okorski

- O mnie
- Krótka geneza zamówienia sprzętu przez Rządową Agencję Rezerw Strategicznych (RARS) – **bez przetargu**
- Charakterystyka respiratorów – urządzeń do ratowania życia i zdrowia pacjentów.
- Realizacja zamówienia poprzez firmę, która otrzymała kontrakt na dostawę respiratorów.
- Właściciel sprzętu
- Nieuzasadnione ekonomicznie postanowienia zawarte w umowie.
- Dostawa respiratorów z RARS do Samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej (SPZOZ'ów) na terenie całego kraju.
- Uruchamianie sprzętu i pojawienie się pierwszych niepokojących problemów.
- W jaki sposób dowiedziałem się o problemach ze sprzętem.
- Co w związku z tym mogłem zrobić lub zrobiłem.
- Zgłaszanie problemów ze sprzętem na gwarancji w skali całego kraju bezpośrednio do polskiego dostawcy.

- Nieskuteczna realizacja obsługi serwisowej.
- Coraz poważniejsze zastrzeżenia użytkowników końcowych co do jakości i bezpieczeństwa respiratorów i wycofywanie urządzeń z użycia.
- Nieskuteczne dochodzenie praw wynikających z zawartej umowy dostawy przez RARS.
- Całkowity brak reakcji dystrybutora na problemy zgłaszane przez RARS. Kłopoty dystrybutora.
- Pojawienie się nowej firmy Aparatura Medyczna Sp. z o. o. na rynku polskim (która posiada rzekomo autoryzację producenta) do obsługi serwisowej respiratorów.
- Podpisanie umowy serwisowej na sprzęt pomiędzy RARS, a nową firmą
- Pojawienie się kolejnej firmy jako podwykonawcy firmy A.M. Sp. z o. o.
- Pierwsze gwarancyjne przeglądy respiratorów. Zatrważające wnioski: 80% sprzętu wyłączona z użycia.
- Problemy RARS z Anesmed Sp. z o. o. – gwarant odmawia wywiązywania się z umowy.
- RARS prowadzi własne śledztwo w sprawie.

- Zatrważające wnioski i stwierdzenia producenta respiratorów.
- Ostateczna decyzja RARS o wycofaniu respiratorów z eksploatacji.
- Planowanie przez RARS akcji serwisowej mającej na celu naprawę respiratorów.
- Zaniechanie zgłoszenia incydentu medycznego w skali całego kraju.
- Aktualnie...